

Erstgespräch – Leitfaden

Informiere Deine Kontakte und lade in Facebook immer wieder dazu ein dass Menschen mit dir ein kostenfreies Erstgespräch führen können

1. 2 Dinge, die ich an der Person toll finde raussuchen

2. Vorher in einen Spitzenzustand kommen

3. Rapport (Beziehung) aufbauen

Ein bisschen Small Talk

4. Gespräch framen (dem Gespräch einen festen Rahmen setzen)

Liebe Susanne, Deine und meine Zeit ist sehr wertvoll für mich, von daher will ich sicherstellen, dass Du das meiste aus diesem Gespräch herausbekommst. Dazu habe ich eine Struktur entwickelt, von der ich aus vielen Gesprächen weiß, dass sie gut funktioniert.

Und das läuft so ab

Wir haben jetzt 30 Minuten Zeit, um gemeinsam dein Business anzuschauen und herauszufinden:

- Was funktioniert
- Was nicht funktioniert
- Und wo Du hinmöchtest

Und wenn ich dir dann helfen kann das zu erreichen, dann werde ich natürlich dir sehr gern dabei helfen und dir zeigen wie Du das schaffen kannst.

Und wenn ich das nicht kann, werde ich dich an jemand weiterempfehlen, der das kann. Auf jeden Fall werde ich in diesem Gespräch sicherstellen, daß du totale Klarheit über Dein Business und deine aktuelle Situation bekommst und massiven Wert bekommst und dass wir Spaß haben. Ist das okay für dich?

5. Problem herausfinden

Was ist momentan deine größte Herausforderung?

Stelle W-Fragen um den größten Schmerz herauszufinden? – hier einige Beispiele

Wie viel Stunden in der Woche arbeitest Du denn im Moment?

Wie glücklich macht dich das?

Welche Auswirkungen hat das auf Dein Umfeld?

Wie reagiert Dein Partner wenn Du so viel arbeitest?

Was hat das für Auswirkungen auf Deine Gesundheit?

Was genau?

Was stört dich am meisten daran, daß Du soviel arbeitest?

Was kannst Du denn nicht tun, weil Du so viel arbeitest?

Was fehlt Dir, wenn Du so viel arbeitest?

Wie viel verdienst Du momentan im Monat?

Was kannst Du Dir derzeit aufgrund deines Einkommens nicht leisten?

Welche Gefühle hast Du, wenn Du das so nicht leben kannst?

Was verdienst Du wenn Du mal für ein paar Monate nicht arbeitest, weil Du krank bist, einen Unfall hattest oder auf Reisen bist?

Welches Gefühl kommt da in dir auf, wenn Du daran denkst, wie Dein Einkommen ist, wenn Du nicht arbeitest?

Wie ist Dein Einkommen, wenn Du mal in Rente bist?

Wann möchtest Du den in dem Zustand sein, wo Du nicht mehr arbeiten musst?

Wenn Du so weitermachst wie bisher, wie lange wird es dauern?

Wie kannst Du die Lebensqualität halten, wenn Du in Rente bist?

Wieviel Druck macht Dir das Thema Geld?

Wo spürst Du den Druck?

Was macht dieser Druck mit Dir?

Was macht Dich derzeit am meisten unzufrieden bzw. was frustriert dich derzeit am meisten?

Was hat Dich bisher daran gehindert es zu verändern?

Wenn wir Deine aktuelle Situation als Ausgangsbasis nehmen.

Was soll sich in deinen Augen verändern, **Sabine?**

Was möchtest Du erreichen?

Veränderungswunsch abfragen

Wieviel möchtest Du gern verdienen im Monat?

Wo möchtest Du finanziell hin? Warum ist dir das so wichtig?

Was hast Du schon probiert etwas zu automatisieren, bzw. deine Arbeitszeit zu multiplizieren?

Was sind denn Deine Träume so im Leben?

Warum ist Dir das so wichtig?

Wenn Du diese Träume verwirklichen kannst, was hat das für Auswirkungen auf Dein Leben?

Wie viel würdest Du gerne arbeiten wollen?

Was möchtest Du sonst noch in Deinem Leben verwirklichen?

Was kostet es dich wenn Du **JETZT** nichts änderst? (Beziehungen, Geld, Gesundheit)

6. Angebot ja/nein

Ist der Klient jemand der Ergebnisse erreicht, will der unbedingt, ist der Schmerz groß genug, macht es mir Spaß mit ihm

Vielen Dank für dieses Gespräch, ich fand es sehr wertvoll, ich denke für dich ist das Programm nicht das passende.

7. Abschlussfragen

Wann möchtest Du anfangen das Business und Leben deiner Träume zu haben?

Macht es für dich Sinn noch länger zu warten?

Wird es in Zukunft leichter für dich werden die Änderungen herbei zu führen?

Hast Du in Zukunft mehr Zeit?

Willst Du weiter versuchen das Problem allein zu lösen?

(wie hat das in der Vergangenheit funktioniert das allein zu lösen?)

Gibt es noch irgendwas außer dem Preis was dich abhält gemeinsam mit mir an deinem Problem zu arbeiten?

Was wäre es dir wert alle diese Probleme zu lösen?

8. Angebot vorstellen

Wiederhole das Ziel mit seinen eigenen Worten ...

Ich habe verstanden

Du stehst hier ...

Das möchtest Du stattdessen erreichen ...

Du hast es noch nicht erreicht, weil ...

Jetzt ist der richtige Zeitpunkt für dich aktiv zu werden, weil

Habe ich das so richtig verstanden?

Ich bin mir 100 % sicher, dass ich dir dabei helfen kann, ALLE deine Probleme zu lösen, weil ich genau den Weg für mich gefunden habe und ganz viele Menschen in den letzten Monaten dadurch ihr Leben komplett verändert haben

Du hast gesagt, du bist nicht sicher, wie

In unserem Programm zeige ich dir ganz genau wie Du mit 5-8 Stunden in der Woche dein Zieleinkommen erreichst und damit auf Dauer weniger arbeitest und mehr verdienst.

Wir arbeite mit dir an deinem Mindset,

und ich zeig dir ganz genau die Methode, mit der ich den Weg gehe

Sollen wir diesen Weg gemeinsam gehen?

Super, dann habe ich jetzt was für dich

Du bekommst das 3 Monate Programm Wir geben dir dort das komplette Training an die Hand was du dafür brauchst um Deine Ziele umzusetzen.

Einmal in der Woche sprechen wir miteinander im Live-Call. Dort kannst du alle Deine Fragen stellen.

Du registrierst Dich ohne Risiko und Verpflichtung, bestellst Dir Dein Business-Start Paket

Und wir haben eine VIP Facebook Gruppe, in der coole Leute wie Du es anpacken und in die Umsetzung kommen.

9. Abschluss

Wir haben den Preis für dieses Programm so gestaltet, dass es für JEDEN möglich ist, das Geld zu beschaffen, der das wirklich will und ein paar kreative Ideen hat.

Dein kleiner Businessstart liegt bei € brutto.

Wenn Du ein großes Business starten möchtest, dann liegt Deine Investition bei€ brutto

Wie willst Du starten?

Was ist Deine Rechnungsadresse?

Ich hab die Erfahrung gemacht, Menschen die erfolgreich sind, setzen die Dinge gleich um, willst Du erfolgreich deine Ziele erreichen?

Was kostet es Dich wenn Du es nicht machst?

Super, ganz herzlich Willkommen im ... Programm,

Wenn Du Dein Paket bekommen hast, dann melde Dich zum Willkommensgespräch

10. Glückwunsch

Ganz herzlich Willkommen im Programm. Kreise den Tag im Kalender ein, es ist der Tag an dem Du entschieden hast, Deinen Traum zu leben

Willkommens-Coaching, Facebook Gruppe, Businessplan schreiben: Mach Dir sofort Gedanken wie Dein Leben ist, wenn Du Dein Ziel erreicht hast.